

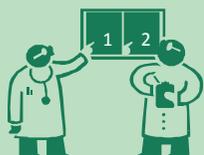
# TECHNOPOISK.COM

«Техника для Вашего Бизнеса»



## Коммерческое предложение портала Технопоиск

на услуги предоставления обращений/заявок на  
аренду техники для арендодателей



[www.technopoisk.com](http://www.technopoisk.com) ©

# Портал Технопоиск может обеспечить Ваш бизнес гарантированным количеством заявок/обращений потенциальных клиентов по заранее известной стоимости

## ИСХОДНАЯ СИТУАЦИЯ

### 1. Усиливающийся кризис в РФ

- Снижение объемов строительства;
- Снижение количества заказов на аренду техники;
- Увеличение простоев арендной техники;

### 2. Падение эффективности рекламы

- Расходы на рекламу увеличиваются без видимого увеличения количества новых клиентов и выручки;

### 3. Увеличение конкуренции

- Ценовой демпинг со стороны конкурентов;
- Увеличение требований заказчиков к качеству техники и качеству выполняемых работ;

## ЧТО НУЖНО ДЕЛАТЬ?

### Улучшать эффективность бизнеса

- За счет снижения простоев
- Предложения услуг аренды по оптимальным для рынка ценам
- Привлечения новых клиентов и сохранения/ увеличения выручки

### Контролировать эффективность рекламы и маркетинга

- Оценивать количество новых клиентов и дополнительную выручку, поступившую в результате рекламы
- Преимущественно фокусироваться на маркетинговых инструментах с гарантированным результатом

## ЧЕМ МЫ МОЖЕМ ПОМОЧЬ?

### Технические возможности

- Национальная площадка для размещения объявлений по продаже и аренде техники в РФ;
- Средство он-лайн контроля и управления загрузкой техники для арендодателей;
- Возможность бронирования техники для арендаторов;

### Коммерческие возможности

- Наш портал сможет обеспечить ваш бизнес:
- Гарантированным количеством заявок/обращений потенциальных клиентов по теме аренды техники;
  - Заранее известной стоимостью привлечения клиентов;
  - Вам останется только принять и обработать заявку/ телефонный вызов и завершить сделку;

# По сравнению с традиционной рекламой, работа с заявками позволит точно оценивать стоимость привлечения клиентов, эффективность продаж и платить только за результат

## ЧТО ТАКОЕ ЗАЯВКА/ОБРАЩЕНИЕ? КАКИЕ ОНИ БЫВАЮТ?



**Электронная заявка/обращение** –запрос на бронирование техники на указанные даты и указанном месте, поступающий на адрес электронной почты арендодателя, указанный при регистрации на портале



**Телефонная заявка/обращение** – телефонный звонок от потенциального клиента, который автоматически будет перенаправлен на номер телефона, указанный при регистрации

## ПРЕИМУЩЕСТВА ЗАЯВОК ПОРТАЛА ТЕХНОПОИСК.КОМ ПО СРАВНЕНИЮ С ТРАДИЦИОННОЙ РЕКЛАМОЙ?



Фактическая оплата за результат – **гарантированное количество обращений** потенциальных клиентов;



Профильные и **заинтересованные в поиске техники арендаторы**;



**Четкие метрики эффективности** – заранее известна точная стоимость заявки;



Простой и масштабируемый **инструмент сокращения простоев техники и роста выручки**;



Отлаженные и **простые бизнес-процессы**;



**Арендодатель** может **работать без собственного сайта и расходов на рекламу**;

# Более того, работа с заявками позволит увеличить количество новых клиентов, доход на 1 клиента и совокупный чистый доход на 40% по сравнению с традиционной рекламой

## ТРАДИЦИОННАЯ РЕКЛАМА

Бюджет на рекламу:	100 000	Руб.
Средняя стоимость 1 показа баннера	500	Руб.
Количество показов	200 000	шт.
Конверсия (переходы на Ваш сайт после просмотра баннера)	1%	
<b>Количество переходов на Ваш сайт</b>	<b>2 000</b>	<b>шт.</b>
Конверсия (заявки/обращения пользователей), перешедших на сайт	7%	
<b>Количество заявок/обращений на аренду техники</b>	<b>140</b>	<b>шт.</b>
Средняя стоимость заявки	714	Руб.
% успешных сделок от общего количества заявок	10%	
<b>Количество успешных сделок аренды</b>	<b>14</b>	<b>шт.</b>
Средняя выручка на 1 клиента	25 000	Руб.
Стоимость привлечения платящего клиента	7 143	Руб.
<b>Чистый доход на 1 клиента</b>	<b>17 857</b>	<b>Руб.</b>
<b>Чистый валовой доход</b>	<b>250 000</b>	<b>Руб.</b>

## ЗАЯВКИ/ОБРАЩЕНИЯ ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ КЛИЕНТОВ

Бюджет на заявки/обращения	100 000	Руб.
 <div style="display: inline-block; background-color: red; color: white; padding: 5px; border-radius: 10px; text-align: center;"> <b>ПРЕДЛОЖЕНИЕ ПОРТАЛА ТЕХНОПОИСК</b> </div> 		
<b>Количество заявок на аренду</b>	<b>179</b>	<b>шт.</b>
Средняя стоимость заявки	560	Руб.
% успешных сделок от общего количества заявок	10%	
<b>Количество успешных сделок</b>	<b>18</b>	<b>шт. На 28% больше</b>
Средняя выручка на 1 клиента	25 000	Руб.
Стоимость привлечения платящего клиента	5 600	Руб.
<b>Чистый доход на 1 клиента</b>	<b>19 400</b>	<b>Руб. На 9% больше</b>
<b>Чистый валовой доход</b>	<b>346 429</b>	<b>Руб. На 40% больше</b>

# Для арендаторов техники, мы предлагаем гибкую систему тарифов: от бесплатного до переменного, где стоимость привлечения клиентов будет преимущественно состоять из процента выручки от успешных сделок бронирования

	БЕСПЛАТНЫЙ	ФИКСИРОВАННЫЙ	ПЕРЕМЕННЫЙ																																										
СТОИМОСТЬ	Ограниченный функционал портала	Фиксированная плата за обращение <table border="1"> <thead> <tr> <th>Кол-во обращений</th> <th>Скидка</th> <th>Стоимость, Руб.. вкл. НДС</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>0%</td> <td>700</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>-2%</td> <td>3 430</td> </tr> <tr> <td>10</td> <td>-5%</td> <td>6 650</td> </tr> <tr> <td>30</td> <td>-10%</td> <td>18 900</td> </tr> <tr> <td>50</td> <td>-15%</td> <td>29 750</td> </tr> <tr> <td>100</td> <td>-20%</td> <td>56 000</td> </tr> </tbody> </table>	Кол-во обращений	Скидка	Стоимость, Руб.. вкл. НДС	1	0%	700	5	-2%	3 430	10	-5%	6 650	30	-10%	18 900	50	-15%	29 750	100	-20%	56 000	Плата за обращения + 2% от выручки по успешному бронированию <table border="1"> <thead> <tr> <th>Кол-во обращений</th> <th>Скидка</th> <th>Стоимость, Руб.. вкл. НДС</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1</td> <td>0%</td> <td>400</td> </tr> <tr> <td>5</td> <td>-2%</td> <td>1 960</td> </tr> <tr> <td>10</td> <td>-5%</td> <td>3 800</td> </tr> <tr> <td>30</td> <td>-10%</td> <td>10 800</td> </tr> <tr> <td>50</td> <td>-15%</td> <td>17 000</td> </tr> <tr> <td>100</td> <td>-20%</td> <td>32 000</td> </tr> </tbody> </table>	Кол-во обращений	Скидка	Стоимость, Руб.. вкл. НДС	1	0%	400	5	-2%	1 960	10	-5%	3 800	30	-10%	10 800	50	-15%	17 000	100	-20%	32 000
	Кол-во обращений	Скидка	Стоимость, Руб.. вкл. НДС																																										
1	0%	700																																											
5	-2%	3 430																																											
10	-5%	6 650																																											
30	-10%	18 900																																											
50	-15%	29 750																																											
100	-20%	56 000																																											
Кол-во обращений	Скидка	Стоимость, Руб.. вкл. НДС																																											
1	0%	400																																											
5	-2%	1 960																																											
10	-5%	3 800																																											
30	-10%	10 800																																											
50	-15%	17 000																																											
100	-20%	32 000																																											
УСЛОВИЯ	<ul style="list-style-type: none"> <li>Обращения/ Заявки: <b>электронные</b>;</li> <li><b>Неограниченное количество объявлений</b> о сдаче техники в аренду;</li> <li><b>Контактные данные</b> арендодателя (телефон, имейл и т.д.) на страницах портала <b>не предоставлены</b>;</li> <li><b>Коммуникация</b> между арендатором и арендодателем осуществляется <b>электронно</b>, через системы портала Технопоиск.Ком;</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Обращения/ Заявки: <b>электронные, телефонные</b>;</li> <li><b>Неограниченное количество объявлений</b> о сдаче техники в аренду;</li> <li><b>Календарь доступности</b> техники;</li> <li><b>Гарантированное количество обращений</b> за указанную плату;</li> <li><b>Фиксированная стоимость обращения</b> потенциального клиента;</li> <li><b>Фиксированная стоимость</b> привлечения <b>платящего клиента</b></li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Обращения/ Заявки – <b>электронные, телефонные</b></li> <li><b>Неограниченное количество объявлений</b> о сдаче техники в аренду;</li> <li><b>Календарь доступности</b> техники;</li> <li><b>Гарантированное количество обращений</b> за указанную плату;</li> <li><b>Фиксированная стоимость обращения</b> потенциального клиента;</li> <li><b>Стоимость привлечения платящего клиента</b> зависит от полученной за аренду выручки</li> </ul>																																										

# Выбирайте тариф, который будет наиболее эффективен для Вашей компании

## БЕСПЛАТНЫЙ

- Для компаний, у которых средняя загрузка парка техники составляет 80-90% в год;
- Для компаний, которые не могут точно определить график доступности техники и фактическое расположение;
- Полученные электронные заявки - инструмент для увеличения загрузки техники еще на 10-20%.

## ФИКСИРОВАННЫЙ

- Для компаний, у которых средняя загрузка парка техники составляет 60-70% в год;
- Для компаний, которые с точностью могут определить график доступности техники на 2-3 месяца и ее фактическое расположение;
- Для компаний, осуществляющих самостоятельную рекламу и продвижение собственных услуг на рынке;
- Для компаний обладающих сильной службой продаж, которые смогут эффективно перевести обращения потенциальных клиентов в продажи.

## ПЕРЕМЕННЫЙ

- Для компаний, у которых средняя загрузка парка техники составляет 50-60% в год;
- Для компаний, которые с точностью могут определить график доступности техники на 2-3 месяца и ее фактическое расположение;
- Для компаний, не обладающих собственным сайтом или не осуществляющих рекламу и продвижение собственных услуг;
- Для компаний, получающих заказы через диспетчерские службы;
- Для компаний, желающих платить за привлечение клиентов пропорционально полученной выручке;

---

**Свяжитесь с нами сегодня  
и получите индивидуальную  
скидку для Вашей Компании !**

**С удовольствием ответим на все  
Ваши вопросы и рассмотрим предложения**

E-mail: [info@technopoisk.com](mailto:info@technopoisk.com)

Телефон: +7 925 705 00 69

Skype: [Technopoisk.team](https://www.skype.com/join/technopoisk.team)

[www.technopoisk.com](http://www.technopoisk.com)